



## People for Packaging

COLLIN WEBER PERSONALBERATUNG

### DIE POSITION

#### **Sales Development Manager (m/w/d)**

##### **Flexible Verpackungen**

Großraum Bayern / Home-Office

### DAS UNTERNEHMEN

» Unser Kunde produziert seit knapp 50 Jahren flexible Verpackungen aus Papier und Kunststoffen. Mit einem Netzwerk aus regionalen Lieferanten bietet das Unternehmen individuelle Formate für Beutel an. In der eigenen Manufaktur werden Sonderanfertigungen für die Pharmaindustrie, Medizintechnik oder produzierende Industrie hergestellt.

### DIE AUFGABEN

- » Business Development auf Basis eines renommierten Markenrufs und einer Reihe neuer, innovativer Produktlösungen
- » Ausbau und Betreuung des bestehenden Kundenstamms in der DACH-Region
- » Akquisition neuer Kunden (auch Cold Calling und Social Selling)
- » Umsetzung von Wachstums- und Geschäftszielen
- » Kalkulation von Angeboten und Ausschreibungen in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung

### DIE ANFORDERUNGEN

- » Technisch oder Kaufmännischer Background
- » Marktorientierter und kundenorientierter Hintergrund idealerweise aus dem Bereich Flexible Packaging
- » Idealerweise mehrjährige Berufserfahrung in der Verpackungsindustrie, bestenfalls im Kontext Folie
- » Hohes Maß an Selbstmotivation
- » Freude am Gewinnen und Betreuen von Kunden

### BENEFITS

- » Mehr Feiertage: flexible gesetzliche Feiertage, die auf ein Wochenende fallen, werden unter der Woche nachgeholt
- » Aufstockung des Urlaubskontingents: Kauf von zusätzlichen Urlaubstagen
- » Betriebliche Altersvorsorge mit attraktiven Arbeitgeberzuschüssen
- » Familienfreundliche Arbeitszeiteinteilung
- » Du-Kultur auf allen Ebenen

Gerne geben wir Ihnen vertraulich nähere Informationen zum Unternehmen und zu den Aufgaben:

Sylvia Roth: +49 174 2 49 44 21

roth@packaging-partner.com

Diskretion sichern wir zu!