

DIE POSITION

Sales Manager D-A-CH (Home-Office D)

Hochwertige Kunststoffplatten und Verpackungen

DAS UNTERNEHMEN

Unser Kunde ist spezialisiert auf die Entwicklung und Produktion hochwertiger Kunststoffplatten und deren Anwendungen zu Verpackungslösungen in der Pharmazeutischen- und Lebensmittelindustrie.

DIE AUFGABEN

Verantwortlich für die Entwicklung und Betreuung der bestehenden Kunden sowie die Gewinnung von Neukunden mit dem Ziel der Steigerung von Umsatz und Rentabilität.

Reisetätigkeit in den verantworteten Gebieten Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Selbständige Organisation der Vertriebsaufgaben vom Home-Office aus.

Analyse des Marktumfelds, Beobachtung des Wettbewerbs sowie Ableitung entsprechender Vertriebsaktivitäten in Abstimmung mit der Zentrale.

DIE ANFORDERUNGEN

Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Packmitteln oder Packhilfsmitteln an die Pharmazeutische- und/oder Lebensmittelverarbeitenden Industrie.

Starke Kommunikationsfähigkeiten für überzeugende Verkaufsgespräche.

Selbstständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise.

Erfahrung in der Tätigkeit vom Home-Office aus.

Gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Haben Sie Interesse an einer beruflichen Veränderung? Dann setzen Sie sich bitte mit uns in Verbindung:

Patricia Ritter: +49 721 27 660 911 ritter@packaging-partner.com

Alle Informationen behandeln wir absolut vertraulich!

* Wir und unsere Mandanten sind offen für alle Menschen, unabhängig von Alter, Geschlecht, Religion etc.